

Industrie, Mobilität und Gesellschaft werden elektrifiziert. Überall dort werden in Zukunft Elektromotoren, Leistungselektronik und Energiespeicher benötigt: sicher, robust, verfügbar und erschwinglich. Wir wollen diese Entwicklung beschleunigen und mitgestalten, so dass jeder von ihr profitieren kann.

Die NEXT steht für neueste Technologien, Nachhaltigkeit und Innovation in der Elektromobilität.

Unsere Benefits:

- Faire Entlohnung und flexible Arbeitszeiten und -orte
- 30 Tage Urlaub
- Attraktiver Arbeitsplatz an unserem neuen Standort an der Elbe in Dresden oder in der Lausitz
- Flexibles und dynamisches Arbeitsumfeld
- Zusammenarbeit mit Technologieführern und Innovationstreibern
- Anspruchsvolle und interessante Projekte mit neuester Technik und Software
- Weiterbildungen, die dich auf den neuesten Wissensstand bringen
- Remote-Work und Home-Office sind bei uns Standard
- Große Gestaltungsmöglichkeit in einem jungen und dynamischen, wachstumsorientierten Unternehmen

Die ideale Kandidatin, bzw. der ideale Kandidat ist geschickt im Umgang mit Menschen und offen für anspruchsvolle und komplexe Aufgaben, interessiert sich für die Entwicklung von innovativen Geschäftsmodellen und nachhaltige Technik.

Dein Profil:

- Hochschulabschluss (oder vergleichbare Qualifikation) in einer BWL, Marketing oder Ingenieurdisziplin
- Starke, strategische Denkweise
- Fließend Deutsch und Englisch
- Bonus: Berufserfahrung, idealerweise im Bereich Vertrieb und Marketing im Automotive-, E-Mobility- oder Softwareumfeld

Deine Aufgaben:

- Optimieren und Ausbauen der Vertriebsstrategie mit Ausrichtung an den Unternehmenszielen in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Kontinuierliche Marktanalyse und Suche nach neuen Möglichkeiten
- Kontaktieren potenzieller Kunden und Aufbauen von neuen Kundenbeziehungen
- Testen der Bedarfshypothesen mit Kunden bzw. Entwicklung und Durchführung von Methoden zum Test von Geschäftsmodellen
- Entwicklung unseres Produktangebots an die Kundenbedürfnisse und Generieren einer guten Marge
- Repräsentation des Unternehmens nach außen, Teilnahme an Konferenzen, Meetings und Events
- Ausbau der Vertriebs- und Marketingkompetenz im Unternehmen

Bewirb dich mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen per Mail unter jobs@nextautomotivetesting.com